

ПОСЛЕДСТВИЯ COVID-19  
ДЛЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ  
ЗА ПЕРИОДЫ, ЗАКАНЧИВАЮЩИЕСЯ  
ПОСЛЕ 31 ДЕКАБРЯ 2019 ГОДА





## ПРЕДПОСЫЛКИ

Пандемия коронавируса (COVID-19) за короткое время привела к самому болезненному глобальному кризису здравоохранения нашего времени и стала, прямо или косвенно, самой серьезной проблемой практически для всех организаций. Первыми последствиями стали значительные сбои в глобальных цепочках поставок, приостановка и даже прекращение многих бизнес-операций, значительная волатильность и обвал на финансовых, сырьевых и энергетических рынках, безработица или вынужденные отпуска. В результате все отрасли сталкиваются с неизбежными проблемами, связанными с экономическими условиями, обусловленными мерами контроля и ограничениями, принятыми правительствами для сдерживания распространения вируса.

Поскольку последствия COVID-19 продолжают проявляться по всему миру, пандемия и условия, вытекающие из мер, принятых для ее сдерживания, также создают значительные проблемы для составителей и аудиторов финансовой отчетности. Эта публикация призвана дать рекомендации по ключевым аспектам финансовой отчетности, вытекающим из COVID-19 и связанных с ним событий. Данное руководство относится к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) за отчетные периоды, заканчивающиеся после 31 декабря 2019 года.

Учитывая быстрое развитие ситуации с COVID-19 и в зависимости от фактов и обстоятельств в каждом отдельном случае, воздействие на разные организации может варьироваться. Поэтому данная публикация может не охватывать все вопросы, потенциально применимые ко всем организациям.

### ПРИЗНАНИЕ ВЫРУЧКИ

Воздействие, вызванное пандемией COVID-19, может привести к значительной неопределенности в отношении поведения покупателей, например, к увеличению возвратов в связи с уменьшением спроса или задержкой платежей. С другой стороны, руководство может принять программу поддержки покупателей, предложив уступки или дополнительные стимулы, а также пересмотреть условия контрактов и увеличить сроки платежей. Следующие факторы влияют на допущения и оценки, сделанные руководством при признании выручки как по новым, так и по существующим контрактам, в частности, если оценка предполагает учет переменных факторов, таких как скидки, специальные скидки, возвраты, кредиты, уступки в цене, стимулы, бонусы за результаты и штрафы.

Если в договоре с покупателем присутствует переменный элемент возмещения, то МСФО 15 **«Выручка по договорам с покупателями»** требует от организации оценить на дату заключения договора сумму возмещения, право на которое она получит в обмен на товары или услуги, которые будут переданы покупателю. Кроме того, организация должна рассмотреть вопрос об ограничении предполагаемого переменного возмещения, которое будет включено в цену сделки, и, следовательно, признаваемого в той степени, в которой существует высокая вероятность того, что при последующем разрешении неопределенности, присущей переменному возмещению, не произойдет значительного уменьшения суммы, признанной накопительным итогом выручки.

Обновленная оценка предполагаемой цены сделки должна проводиться в конце каждого отчетного периода в соответствии с требованиями МСФО 15. В случае снижения предполагаемой цены сделки, организация должна будет уменьшить ранее признанную выручку. Например, увеличение оценок ожидаемой выручки при прогнозируемом снижении спроса, дополнительные уступки в цене клиенту с финансовыми трудностями, потенциальные штрафы за несвоевременную поставку, снижение вероятности достижения порогового значения бонуса за результативность и другие факторы потенциально снижают предполагаемую цену сделки. Опять же, это далеко не исчерпывающий список.

Чтобы продемонстрировать, что организация должным образом рассмотрела вопрос о том, следует ли и каким образом ограничивать предполагаемое переменное возмещение для этих или других факторов, организация должна располагать достаточной документацией, относящейся к существенным суждениям, которые она применяла при оценке, например, платежеспособность клиента, выполнение договорных обязательств и другие. Кроме того, может потребоваться раскрытие информации о применении политики или действий организации для устранения неопределенностей, возникших в результате пандемии COVID-19, чтобы пользователи финансовой отчетности могли понять характер, сумму, сроки и неопределенность выручки и денежные потоки, возникающие по контрактам с покупателями.

### ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ

Поскольку вспышка COVID-19 превратилась в глобальную пандемию, некоторые страны ввели ряд мер и ограничений для сдерживания распространения заболевания, например, закрытие кинотеатров, ресторанов и других общественных мест, изоляция, ограничение или запрещение публичных мероприятий или собраний. Эти меры сдерживания сильно ударили по многим организациям, особенно в сфере туризма, гостиничного бизнеса, розничной торговли, развлечений, транспорта и производства. Правительства отреагировали и попытались оказать поддержку пострадавшим организациям, предоставив им гранты, займы, субсидии или налоговые льготы. Субъекты, получающие такую государственную помощь, должны тщательно проанализировать условия соответствующих льгот и признавать их в качестве государственных субсидий только в том случае, если они подпадают под действие МСБУ 20 **«Государственные субсидии»** и существует разумная уверенность в том, что организация будет соблюдать условия, связанные с предоставлением субсидии, и что субсидия будет получена.

Государственную помощь, такую как налоговые каникулы по подоходному налогу, инвестиционные налоговые льготы, ускоренные амортизационные отчисления и сниженные ставки подоходного налога, которые влияют на определение налогооблагаемого дохода или налоговую базу для расчета обязательства по подоходному налогу, возможно, потребуется учитывать в соответствии с МСБУ 12 **«Налоги на прибыль»**.

Субсидии, обусловленные COVID-19, обычно рассматриваются в форме возмещения затрат, которые относятся к прошлым и/или будущим расходам, например, возмещение или субсидирование заработной платы сотрудников, и такие субсидии должны признаваться в составе доходов и расходов на систематической основе в течение периодов, в которых организация признает в качестве расходов соответствующие затраты, для компенсации которых предназначены субсидии.

Субсидии, относящиеся к доходам, могут быть признаны в составе доходов и расходов либо отдельно, либо в составе обобщенной статьи, такой как «прочие доходы», или вычтены из соответствующих расходов в соответствии с учетной политикой; в то время как в отношении субсидий, связанных с активами, например передачи земли или других ресурсов в пользование организации, руководство может принять решение о признании субсидии в качестве отложенного дохода, который признается в составе доходов и расходов на систематической основе в течение срока полезного использования актива, или уменьшить балансовую стоимость актива на размер субсидии, и в этом случае она признается в составе доходов и расходов в течение срока действия амортизируемого актива как уменьшенные расходы на амортизацию.



## АРЕНДА

Многие организации испытывают сбои в работе из-за мер сдерживания инфекции (например, закрытие общественных заведений), поэтому арендные договоры, особенно в сфере общественного питания, развлечений и розничной торговли, могут быть пересмотрены или арендодатель может предложить арендатору уступки по аренде. В зависимости от характера уступки арендаторы и арендодатели должны будут определить, как учитывать уступки в соответствии с МСФО 16 «Аренда».

Руководству следует рассмотреть вопрос о том, приведут ли уступки по аренде к изменению условий аренды в случае изменения объема аренды (например, размера арендуемой площади) или к возмещению арендной платы, которая не была частью первоначальных условий аренды.

Изменение рынка в условиях пандемии COVID-19 может спровоцировать колебания рыночных процентных ставок и кредитных рисков организации (таких как ставка заимствования), поэтому при учете аренды с использованием дополнительной ставки заимствования арендатора, организация должна пересмотреть и переоценить соответствующую ставку.

Следует отметить, что 17 апреля 2020 года Совет по международным стандартам финансовой отчетности (IASB) предварительно принял решение оказать практическое содействие арендаторам в учете уступок по аренде, возникающих в результате пандемии COVID-19, предоставив арендаторам необязательное (опционное) освобождение от оценки того, является ли связанная с COVID-19 уступка по аренде модификацией аренды, и учитывать эти уступки по аренде так, как если бы они не были модификациями аренды. Организациям рекомендуется следить за ходом работы над проектом и окончательным решением. Подробности обсуждения можно найти [здесь](#).

Когда...	Арендодатель	Арендатор
Уступка по аренде предоставляется арендодателем в форме кратковременного снижения арендной платы, которое приводит к модификации договора аренды (с изменением вознаграждения по аренде)	<ul style="list-style-type: none"> <li>Должен рассмотреть вопрос о перераспределении вознаграждения в договоре, переоценке срока аренды, ответственности и классификации аренды</li> <li>Применить МСФО 16, пп. 79-80 если это финансовая аренда и п. 87 если это операционная аренда</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Должен рассмотреть вопрос о перераспределении вознаграждения в договоре, переоценке срока аренды, ответственности и классификации аренды</li> <li>Применить МСФО 16, пп. 44-46</li> </ul>
Уступка по аренде, предоставляемая арендодателем, обусловлена договорными обязательствами или применимыми законами, регулируемыми договорное право (без модификации договора аренды)	<ul style="list-style-type: none"> <li>В операционной аренде – признать влияние уступки по аренде путем признания более низкого дохода от аренды</li> <li>В финансовой аренде – продолжать учитывать аренду в соответствии с первоначальными условиями с корректировкой (обесценением) балансовой стоимости чистых инвестиций в аренду</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Учитывать в качестве переменной арендной платы и признавать в составе доходов и расходов, когда данная изменчивость будет разрешена</li> </ul>
Арендатор получает компенсацию непосредственно от местного правительства	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не применимо</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Рассмотреть вопрос о том, является ли полученная компенсация государственной субсидией в соответствии с МСБУ 20 «Государственные субсидии» и учитывать, как это обсуждалось в предыдущем разделе</li> </ul>

## ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ РАБОТНИКАМ И ВЫПЛАТЫ НА ОСНОВЕ АКЦИЙ

### ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО УСТАНОВЛЕННЫМ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯМ

Организация должна переоценить текущую стоимость обязательств программы с установленными выплатами (и соответствующую текущую стоимость услуг), а также справедливую стоимость активов программы на конец каждого отчетного периода в соответствии с МСБУ 19 «Вознаграждения работникам».

Оценка обязательств программы с установленными выплатами обычно требует применения метода актуарной оценки, включающего оценки руководства и актуарные допущения, такие как ставка дисконтирования, текучесть кадров, смертность, ожидаемое увеличение заработной платы и т.д.

Учитывая значительную неопределенность, связанную с беспрецедентной ситуацией с COVID-19, организациям может быть сложно разработать надежные оценки и применить соответствующие допущения. Они должны приложить все усилия, чтобы выявить последствия вспышки и связанных с ней событий в тех случаях, когда может потребоваться пересмотр оценок и допущений.

Например, МСБУ 19 «Вознаграждения работникам» устанавливает, что ставка дисконтирования должна определяться исходя из рыночной доходности на конец отчетного периода по высококачественным (надежным) корпоративным облигациям. В качестве альтернативы, рыночная доходность по государственным облигациям должна использоваться там, где нет емкого рынка для таких корпоративных облигаций. Цены на облигации могут значительно снизиться в результате пандемии COVID-19, что должно учитываться при оценке обязательств по установленным вознаграждениям.

### ВЫХОДНЫЕ ПОСОБИЯ

Поскольку ситуация с COVID-19 продолжает развиваться, многие организации в различных секторах урезают бюджеты, в том числе за счет сокращения штатов.

Организация должна признавать обязательство по выплате выходных пособий на более раннюю дату, когда она больше не может аннулировать предложение о выплате этих пособий, или на дату, когда затраты на реструктуризацию признаются в соответствии с МСБУ 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы», а реструктуризация включает выплату выходных пособий.

В МСБУ 19, пп. 166-167, изложены критерии, в соответствии с которыми организация больше не может аннулировать предложение после уведомления соответствующих работников о плане по расторжению трудового соглашения:

- Действия, требуемые для выполнения плана, указывают на небольшую вероятность того, что в план будут внесены существенные изменения.
- В плане указывается количество работников, трудовое соглашение с которыми будет расторгнуто, их должности или функции и их местонахождение (при этом, программа не должна содержать имена каждого отдельного работника), и ожидаемую дату завершения реализации плана.
- План подробно описывает выходные пособия, которые будут получать работники, чтобы работники могли определить вид и сумму пособий, которые они получают после расторжения трудового соглашения.

При определении размера выходного пособия организация должна учитывать характер пособий работникам. Если выходное пособие является дополнением к пособиям по окончании трудовой деятельности, то организация должна применять требования МСБУ 19 в отношении выплат по окончании трудовой деятельности. В противном случае, в зависимости от плана выплат выходных пособий:

- если ожидается, что выплаты будут полностью произведены в течение 12 месяцев после отчетного периода, в котором признается выходное пособие, то должны применяться требования для краткосрочных выплат работникам;
- если не ожидается, что выплаты будут полностью произведены в течение 12 месяцев после отчетного периода, то следует применять требования в отношении других долгосрочных выплат работникам.

### ВЫПЛАТЫ НА ОСНОВЕ АКЦИЙ

Соглашения о выплате на основе акций обычно включают нерыночные или рыночные условия достижения результатов, которые связаны с деятельностью организации, например, целевые показатели выручки, рост доходности, успешное завершение публичного листинга и так далее.

Последствия вспышки COVID-19, скорее всего, приведут к изменению вероятности выполнения условий предоставления выплат на основе акций. МСФО 2 «Выплаты на основе акций» допускает признание расходов по соглашению о выплате на основе акций с условием исполнения только в том случае, когда результат этого условия исполнения является вероятным и поэтому соглашение о выплате по акциям считается принятым.

Если маловероятно, что условие достижения результатов будет выполнено, и опционы или другие инструменты, подлежащие выплате на основе акций, не будут переданы, то любые ранее признанные расходы должны быть сторнированы.

Исключение составляют условия на основе рыночных показателей, например достижение целевой цены акций, которые учитываются при определении справедливой стоимости соглашения о выплате на основе акций на дату первоначального предоставления и поэтому они не учитываются при переоценке расходов по выплате на основе акций на каждую последующую отчетную дату.

Некоторые организации могут счесть необходимым изменить свои соглашения о выплате на основе акций. Если изменения сделаны в пользу затронутых работников, организация должна будет признать дополнительные расходы по любой предоставленной дополнительной справедливой стоимости; однако если изменения не приносят пользы затронутым работникам, то их влияние на изменения не учитывается. МСФО 2 содержит дальнейшие указания в отношении различных обстоятельств.

## ОЖИДАЕМЫЕ КРЕДИТНЫЕ УБЫТКИ

Поскольку ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) относятся к займам выданным, торговой и прочей дебиторской задолженности, долговым ценным бумагам, активам по контрактам, финансовым гарантиям, кредитным обязательствам и т.д., организации должны тщательно учитывать влияние COVID-19 на ОКУ, где могут быть задействованы существенные суждения и бухгалтерские оценки.

Оценка ОКУ представляет собой взвешенную по вероятности величину, которая определяется путем оценки ряда возможных результатов, поэтому руководство должно учитывать влияние на эти результаты ситуации с COVID-19 на отчетную дату. Вся разумная и подтверждаемая информация, включая прогнозную информацию, которая доступна на отчетную дату без неоправданных затрат или усилий, должна учитываться при оценке ОКУ.

МСФО 9 «**Финансовые инструменты**» требует, чтобы организация оценивала убыток от обесценения финансового инструмента в сумме, равной ОКУ за весь срок, если кредитный риск по данному финансовому инструменту значительно увеличился с момента первоначального признания.

Если кредитный риск по финансовому инструменту существенно не увеличился с момента первоначального признания, организация должна оценить убыток от обесценения по этому финансовому инструменту в сумме, равной 12-месячным ОКУ на отчетную дату. Тем не менее, организация всегда должна оценивать убыток от обесценения в сумме, равной ОКУ за весь срок для активов, подлежащих упрощенному подходу, таких как торговая дебиторская задолженность или активы по контрактам и дебиторская задолженность по аренде, которые подпадают под действие МСФО 15 и МСФО 16 соответственно.

При формировании учетных оценок и подготовке прогнозов в рамках оценки ОКУ, организация должна учитывать не только последствия COVID-19, но и последствия связанных с ним событий, например меры сдерживания или поддержки, принимаемые местными органами власти.

При оценке ОКУ руководство должно учитывать влияние COVID-19 на кредитный риск, вероятность дефолта и величину убытка при дефолте. Например, клиентам, испытывающим сбой в бизнесе из-за запретительных мер, может быть повышен кредитный риск; государственные субсидии, предоставляемые непосредственно клиентам, могут снизить вероятность дефолта; отсрочка платежей клиентов может увеличить вероятность дефолта; снижение справедливой стоимости залогового обеспечения может увеличить убыток при дефолте. Другие факторы также следует принимать во внимание.

С другой стороны, предположения и связи между изменениями экономических условий и поведением клиентов, лежащие в основе существующих моделей ОКУ, могут больше не отражать информацию и условия, имеющиеся в текущей среде в условиях пандемии COVID-19. Поэтому руководству следует пересмотреть существующую методологию ОКУ и при необходимости внести соответствующие коррективы в модели, основываясь на текущих суждениях.

## ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Пандемия COVID-19 могла негативно повлиять на бизнес-операции организаций и спровоцировать обесценение активов. МСБУ 36 «**Обесценение активов**» требует от организаций проведения теста на обесценение нефинансового актива, если на отчетную дату существовали признаки обесценения. В МСБУ 36 также указывается, что гудвилл и нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования подлежат проверке на обесценение не реже одного раза в год. При оценке наличия признаков возможного обесценения актива руководство должно учитывать как внутренние, так и внешние источники информации.

Ниже приведены некоторые примеры индикаторов обесценения:

- Сокращение спроса из-за неблагоприятного изменения экономической среды, производственные линии простаивают или не достигают запланированной производственной мощности
- Сокращение производственных мощностей из-за сокращения экспорта в результате закрытия границ
- План реструктуризации, который привел к выбытию активов ранее ожидаемой даты
- Нарушение договоров и потеря клиентов из-за срыва поставки или банкротства клиента
- Сомнения в способности организации продолжать свою деятельность на основе принципа непрерывности
- Активы (такие как отели) конфискованные государством приводят к прекращению предоставления услуг или сокращению их использования
- Перебои в цепочке поставок, приводящие к увеличению затрат.

И это далеко не полный список.

Разумные и обоснованные допущения должны использоваться при тестировании на обесценение и прогнозах движения денежных средств, которые отражают потенциальное влияние COVID-19 на основе условий, имевших место на конец отчетного периода. Прогнозы движения денежных средств, включая темпы роста доходов и маржу, могут быть существенно затронуты пандемией COVID-19 и связанными с ней событиями. Руководство должно выносить профессиональные суждения со ссылкой на все соответствующие факты и обстоятельства при проведении этих оценок и проводить дополнительный анализ чувствительности для выявления наиболее негативных сценариев, когда это применимо.

## ПЛАНЫ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ

Руководство может рассмотреть или осуществить планы реструктуризации, чтобы справиться с падением выручки и ухудшением денежных потоков в условиях пандемии COVID-19, такие как сокращение операций за счет сокращения персонала, закрытие магазинов или прекращение деятельности части бизнеса.

Если на отчетную дату организация имеет подробный формальный план реструктуризации и у тех, кого это затронуло появилось обоснованное ожидание, что реструктуризация будет осуществлена, приступив к реализации этого плана или объявив его основные направления тем, кого это затрагивает, руководство должно рассмотреть вопрос о признании резерва

для реструктуризации в соответствии с МСБУ 37 «**Резервы, условные обязательства и условные активы**», если существует текущее обязательство, что отток экономических выгод вероятен на отчетную дату и может быть надежно оценен.

## НЕПРЕРЫВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

МСБУ 1 «**Представление финансовой отчетности**» требует от руководства оценки способности организации продолжать непрерывную деятельность и принимать во внимание всю имеющуюся информацию об обозримом будущем, которое составляет не менее 12 месяцев с момента окончания отчетного периода (в некоторых юрисдикциях требуется более длительный период оценки, например в Великобритании требуемый период составляет 12 месяцев с даты утверждения финансовой отчетности к выпуску). При оценке способности организации продолжать непрерывную деятельность, руководству следует учитывать потенциальные последствия COVID-19 и принятых мер контроля.

Пандемия COVID-19 и меры, принятые для предотвращения ее распространения, могут оказать негативное влияние как на прибыльность, так и на движение денежных средств организации. При проведении оценки непрерывности деятельности организация должна тщательно рассмотреть вопрос о том, является ли пандемия COVID-19 и связанные с ней последствия причиной сбоев в деятельности, снижения потребительского спроса, нарушения банковских ковенантов или договорных обязательств, что, в свою очередь, приводит к проблемам ликвидности или операционным трудностям для организации, которые мешают ей продолжать деятельность на основе принципа непрерывности.

Однако принцип непрерывности деятельности будет по-прежнему использоваться, если только организация не намерена ликвидировать или прекратить свою деятельность или не имеет другой реальной альтернативы, кроме как сделать это. В тех случаях, когда используется принцип непрерывности деятельности, но имеется существенная неопределенность относительно этого, должна быть раскрыта дополнительная информация как организация планирует вести непрерывную деятельность.



## ПОСЛЕДУЮЩИЕ СОБЫТИЯ

Поскольку ситуация с COVID-19 продолжает развиваться быстрыми темпами, организации следует рассмотреть вопрос о наличии каких-либо событий, произошедших между концом отчетного периода и датой утверждения финансовой отчетности к выпуску, которые оказывают существенное влияние на финансовую отчетность, а также о том, являются ли они корректирующими или некорректирующими по своему характеру в соответствии с МСБУ 10 «События после отчетного периода».

Не существует конкретного момента времени, в котором идентифицированное событие является корректирующим или некорректирующим событием, и руководство должно оценивать и определять каждое идентифицированное событие на основе условий, существовавших на конец отчетного периода, конкретных обстоятельств организации и среды, в которой она работает.

## НАПОМИНАНИЕ

Важно, чтобы организации следили за развитием ситуации с COVID-19 и учитывали применимые законы, нормативные акты и рекомендации, поскольку в разных юрисдикциях могут существовать различные требования, которым необходимо следовать. Различные регулирующие органы и профессиональные организации опубликовали публичные заявления и рекомендации в контексте пандемии COVID-19 в нынешних условиях, и организации также должны принимать их во внимание.

## ДРУГИЕ СООТВЕТСТВУЮЩИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

### РЕГУЛИРУЮЩИЕ ОРГАНЫ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

- IFAC: The Financial Reporting Implications of COVID-19
- Последствия COVID-19 для финансовой отчетности
- IASB: Accounting for Expected Credit Losses Applying IFRS 9 Financial Instruments in the Light of Current Uncertainty Resulting from the COVID-19 Pandemic
- Учет ожидаемых кредитных убытков с применением МСФО 9 «Финансовые инструменты» в свете текущей неопределенности, вызванной пандемией COVID-19
- IASB: Supplementary IASB Update April 2020 – impact of COVID-19
- Дополнительное обновление. Апрель 2020 – влияние COVID-19
- IASB: Application of IFRS 16 in the light of the COVID-19 Uncertainty
- Применение МСФО 16 в свете неопределенности COVID-19
- ICAEW: IFRS9: Helping Banks Support Households and Businesses
- МСФО 9: Помощь банкам в поддержке домохозяйств и бизнеса
- ICAEW: Webcast on Post Balance Sheet Events on COVID-19
- Веб-трансляция по событиям с COVID-19 после составления баланса
- ESMA: Guidance on Accounting Implications of COVID-19
- Руководство по последствиям COVID-19 для бухгалтерского учета

### СТАТЬИ И ПУБЛИКАЦИИ MOORE GLOBAL

- Valuation Considerations Amid the COVID-19 Crisis
- Оценка в условиях кризиса COVID-19
- Coronavirus: The Potential Financial Reporting Implications for the Year Ended 31 December 2019
- Коронавирус: Потенциальные последствия для финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2019 года



## MOORE GLOBAL NETWORK

Цель Moore Global – помогать преуспевать нашим клиентам, нашим сотрудникам и сообществам, в которых они живут и работают.

Мы являемся глобальной бухгалтерской и консалтинговой семьей из более чем 30,000 человек в более чем 260 независимых фирмах и более 110 странах, которые объединены и сотрудничают, чтобы заботиться о ваших потребностях на местном, национальном и международном уровнях.

Работая с фирмами Moore Global, вы будете работать с людьми, которые глубоко заботятся о вашем успехе и у которых есть стремление и преданность делу, чтобы обеспечить наилучшие результаты для вас и вашего бизнеса. Вы будете иметь больший доступ к высокому уровню экспертизы, чем со многими фирмами. Мы будем рядом, когда вы нуждаетесь в нас, чтобы помочь вам разобраться в лабиринте информации, чтобы направлять вас в ваших решениях и убедиться, что вы используете каждую возможность. Чтобы помочь вам преуспевать в меняющемся мире.

## СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

Найдите ближайшую к Вам фирму на сайте [www.moore-global.com](http://www.moore-global.com)

или напишите нам:

[marketing@moore-global.com](mailto:marketing@moore-global.com)  
[info@moore.kz](mailto:info@moore.kz)



[www.kazakhstan.moore-global.com](http://www.kazakhstan.moore-global.com)